

## Lijncom is op zoek naar een Accountmanager Nationaal (m/v/x)



### Over Lijncom

Lijncom commercialiseert de advertentieruimte op de bussen & trams van De Lijn, de schuilhuisjes en op analoge en digitale schermen in de Antwerpse premetro. Lijncom wil beweging brengen in merken door onderweg en dicht bij de mensen aanwezig te zijn en zorgt voor een opvallende merkbeleving.

Zowel regionale als nationale adverteerders kunnen bij Lijncom terecht voor een impactvolle campagne. Voor elke communicatiedoelstelling en voor elk budget heeft Lijncom een oplossing.

Lijncom is een dochteronderneming van de Vlaamse vervoersmaatschappij De Lijn en zij staat exclusief in voor de commerciële partnerships. Gezien het snel evoluerend mobiliteitslandschap dienen zich in de toekomst talrijke opportuniteiten aan om de activiteiten verder uit te breiden. Binnen het team dat instaat voor de relaties met de nationale adverteerders is Lijncom momenteel op zoek naar een gedreven en enthousiaste sales medewerker.

Lijncom draagt zijn steentje bij aan het comfort en de communicatie naar de reizigers doordat 95% van de winst rechtstreeks terugvloeit naar De Lijn. Bij Lijncom kom je terecht in een gezellige en gedreven mediaregie. Onze kantoren zijn vlotjes bereikbaar in Melle.

## Accountmanager Nationaal – wat ga je doen?

Als accountmanager nationaal bij Lijncom ben jij het eerste aanspreekpunt voor nationale adverteerders en hun media- of reclamebureaus. Je bent verantwoordelijk voor het opmaken van de offertes en het opvolgen van de campagnes van A tot Z voor een jou toegewezen portefeuille.

Samen met de collega's van het nationale team volg je de OOH markt specifiek en de reclamemarkt in het algemeen op de voet. Mobiliteit en reclame zijn zaken die je boeien en je kan gericht meedenken met adverteerders om hun campagnes strategisch kracht bij te zetten.

Je werkt nauw samen met de collega's van marketing en planning. Je vertrekt steeds vanuit een klantgerichte instellingen en neemt een pro-actieve commerciële houding aan naar de reclamemarkt.

Je prospecteert actief en bouwt de bestaande klantenportefeuille verder uit. Je bent aanwezig op networking events binnen de media- en reclamesector en bent op die manier ook het gezicht van Lijncom.

Je rapporteert aan de nationale sales coach.

## Profiel: ben jij de persoon die we zoeken?

- Je genoot bij voorkeur een master of bachelor economie, marketing of communicatie.
- Je hebt ervaring in account management in de mediasector.
- Je hebt een netwerk binnen de nationale reclamemarkt en bent in staat om op op marketing technisch niveau te negocieren met adverteerders en bureaus.
- Je hebt een passie voor media en reclame en bruist van ambitie.
- Je heb een commerciële flair en legt vlotjes sociale contacten, zowel telefonisch als persoonlijk, netwerken zit je in het bloed.
- Je bent flexibel, positief ingesteld, hebt zin voor humor en neemt zelf graag initiatief.
- Je hebt een enthousiaste persoonlijkheid, je bent gedreven, resultaatgericht en de klant komt bij jou op de eerste plaats.
- Je ben een echte teamplayer maar tegelijkertijd kan je jouw werk perfect zelfstandig organiseren en plannen.
- Je bent nauwkeurig in het opvolgen van jouw dossiers, budgetten en administratie.
- Je hebt een uitstekend voorkomen en weet je verbaal en schriftelijk professioneel uit te drukken naar de reclamemarkt.
- Je bent Nederlandstalig met een zeer goede kennis van het Frans en Engels.

## **Wat wij jou te bieden hebben:**

- Een solide, sterk groeiend mediabedrijf met visie en ambitie.
- Een sterk evoluerend landschap van mobiliteit en reclame-opportunities.
- Een warme werkomgeving met ruimte voor open communicatie en focus op kwaliteit.
- Een boeiende en afwisselende voltijdse job in een dynamische groeiende organisatie.
- Fijne collega's met een positieve drive, gezinsvriendelijk beleid en aandacht voor een gezonde geest in een gezond lichaam.
- Een open sfeer van vertrouwen en zelfstandigheid in het plannen en organiseren van jouw dagelijkse activiteiten.
- Een vast loon en variable vergoeding.
- Een pakket van extra legale voordelen (telefoon, bedrijfswagen, laptop, maaltijdscheques, hospitalisatie, ...).

## **Interesse?**

Mail jouw CV en motivatiebrief naar [hr@lijncom.be](mailto:hr@lijncom.be)

Hopelijk tot binnenkort!